



Gebietsdirektor

Provision August

CHF 101'982.-

Büro Zürich
FK: Cyrill Lanz

Gespräch mit Mido Kader

Mido Kader begann im April 2008 als Trainee bei Betterhomes Schweiz. Seit dem Frühjahr 2010 ist er als Gebietsdirektor für die Schweiz tätig. Nun baut er zusätzlich eine Struktur in Wien auf und sammelt so erste Auslandserfahrungen. Das Kurzporträt einer steilen Karriere.

Wie kamst Du ursprünglich auf die Idee, Immobilienberater zu werden?

Ich war bereits eine erfolgreiche Führungskraft im Kommunikationsbereich, machte auch in dieser Branche schnell Karriere und verdiente gutes Geld. Dennoch verspürte ich eine innere Unzufrie-

denheit; denn der Sinn meiner damaligen Arbeit fehlte mir. Ich wollte mich weiterentwickeln, suchte neue Perspektiven und auch einen Branchenwechsel.

Per Zufall stiess ich dann bei Google auf ein Inserat von Betterhomes, welche neue Trainees als Quereinsteiger suchte.

Was gefällt Dir denn besonders gut bei uns?

Die Tätigkeit bei Betterhomes gibt einem täglich eine grosse Befriedigung, und man ist wie auf einer speziellen Mission, welche einem Stabilität und Sinn gibt: Die Immobilienvermittlung ist sehr abwechslungsreich, und unseren Kunden bieten wir den

garantiert besten Maklerdienst im Markt. In der täglichen Führungsarbeit macht es dank dem ausgeklügelten Karriereplan grossen Spass, eigene Beraterteams und erfolgreiche Führungslinien aufbauen zu können. Mir gefällt vor allem, dass im Vertrieb von Betterhomes die eigene Leistung sowie der Fleiss 1:1 belohnt werden.

Was findest Du spannend als Top-Führungskraft, was motiviert Dich?

Es ist natürlich eine grosse Befriedigung, wenn man sein Verkaufstalent bestätigt bekommt und dieses mit Begeisterung an Berater und Führungskräfte weitergeben kann. Für mich war schon beim Einstieg als Trainee klar, dass ich die Karriereleiter von Betterhomes so rasch als möglich erklimmen will. Nun, als Gebietsdirektor und Mitglied der Geschäftsleitung bin ich quasi in der „Champions League“ angelangt: Mein Job ist es, dafür zu sorgen, dass wir in der Schweiz die beste Vertriebsmannschaft haben, um so auch die Nr. 1 im Markt zu werden!

Welche zusätzlichen Chancen erhoffst Du Dir mit Deinem ersten Auslandsengagement?

Es ist natürlich schon wahnsinnig, wie

man mit dem Unternehmen mitwachsen kann! Betterhomes will nun europaweit wachsen, und da will ich natürlich unbedingt mitziehen. In Wien habe ich die Gelegenheit, erste Erfahrungen im Ausland zu sammeln und mein Talent auch im Ausland unter Beweis zu stellen, damit ich dann für die kommende Expansion im Sommer 2012 nach Deutschland gerüstet bin. Es wäre mir eine grosse Ehre, wenn ich für Betterhomes den Vertrieb in Deutschland aufbauen könnte.

Wie hat sich Dein Leben seit dem Berufswechsel positiv verändert?

Ich glaube, dass ich mich durch die Führungstätigkeit der letzten Jahren quer durch alle Führungsebenen persönlich deutlich entwickeln konnte. Ich bin mir meiner Stärken – aber auch Schwächen – noch deutlicher bewusst geworden und weiss nun genau, was ich kann und was ich will.

Wie oder wo findest Du den Ausgleich zur Arbeit?

Einen guten Ausgleich finde ich in meinem Fitnesskeller, bei Reisen oder in der Freizeit mit guten Freunden, Kollegen und meiner Tochter.

Was sind Deine nächsten Karriere- und / oder Einkommensziele?

Im letzten Interview (Januar 2010) erzählte ich, dass ich innert der nächsten zwei Jahre Einkommensmillionär werden will (ich hatte ja ein gutes Vorbild!). Damals wurde ich von einigen wegen dieser Aussage belächelt. Nun denn, ich schaffe es 2011! Für die Zukunft will ich als Gebietsdirektor die Firma zur Nr. 1 im Schweizer Markt entwickeln – der Vertrieb ist dabei ja nicht gerade unbeteiligt. Es ist mir daher sehr wichtig, dass wir hier eine starke und breit abgestützte Führungsmannschaft auf allen Hierarchiestufen und in allen Regionen bekommen.

Danach würde es mich sehr reizen, als Vertriebschef die Europaexpansion von Betterhomes mitführen zu können. Der Markt und das Potenzial sind für uns noch riesig!

Dein Schlusswort?

Betterhomes Nr. 1!

Interview: Cyrill Lanz



Mido Kader gibt Gas: Zuhause im hauseigenen Fitnessstudio oder auf den Strassen mit seinem Bentley. Mit seinen Drive erreicht er seine gesteckten Ziele mühelos. Auch die Qualifikation in den VIP-Club Beach erreichte er als Erster.

